

En un tiempo marcado por la reivindicación de la democracia, del derecho a decidir, la necesidad de consultar a la población sobre el futuro que quiere para su país, es muy posible que de nuevo los ciudadanos catalanes se queden sin un debate en profundidad sobre la política de gasto público del presente de la Generalitat. Si, como parece, el *president Artur Mas* acaba convocando elecciones anticipadas a principios del próximo año, volveremos a tener unos presupuestos de la Generalitat prorrogados. E, incluso si no las adelanta, su socio parlamentario hasta este momento, ERC, ya ha anunciado que no dará su voto afirmativo a «otras cuentas autonómicas», por lo que la salida más factible vuelve a ser la de la prórroga.

## Contrapunto

SALVADOR  
Sabrià



### La consulta no alcanza a la política de gastos

Si esto sucede, **Mas** se apuntará otro curioso récord en su carrera política: haber gobernado durante al menos una parte de tres años (2013, 2014 y 2015) con un único presupuesto debatido en el pleno del Parlament, el del 2014. En el 2013, pese a disponer de tiempo para hacerlo, gobernó con las cuentas prorrogadas del 2012, como señal de protesta contra lo que consideraba un excesivo límite de déficit impuesto por el Gobierno central. Fue la primera vez que la Generalitat no tuvo presupuesto anual propio, aunque fuese aprobado a finales de diciembre, como sucedió en 1984.

La ley de presupuestos es, de hecho, la que marca las prioridades de un Gobierno, su auténtica política. Y en el caso catalán en los últimos años han sido la constatación del

### Mas está a punto de gobernar durante tres ejercicios con un solo presupuesto debatido

giro que ha dado **Artur Mas**. Los del 2012 los aprobó con el apoyo del PP, y los prorrogó en el 2013 gracias a la colaboración de ERC. Los del 2014, los más auténticos de la legislatura, fueron fruto del pacto con Esquerra, que esta vez los votó a favor. Con muchas promesas difíciles de cumplir, como el impuesto sobre los depósitos bancarios, o previsiones de ingresos mediante privatizaciones y ventas de inmuebles públicos muy alejadas de la realidad. Y aquí se acaba la historia.

De hecho, fuentes de algunas *conselleries* reconocían hace unas semanas que no estaban preparando nada de todo lo necesario para tener a tiempo los presupuestos del 2015, y el propio titular de Economía i Coneixement, **Andreu Mas-Colell**, ha declarado ya que no descarta la prórroga. Y eso que aún no hay ningún anuncio oficial de adelanto de las elecciones.

Total, que mientras se debate qué tipo de consulta toca hacer o no, de nuevo en el 2015 posiblemente se funcionará en Catalunya con unos presupuestos restrictivos, un nuevo recorte de salario a los funcionarios y muchas dificultades para invertir o incluso pagar al día. Un duro presente.

@SalvadorSabria

## HISTORIAS MÍNIMAS

# Una firma en tiempo real

**Signaturit** ha creado un sistema de refrendo de documentos 'online' seguro y eficaz

MAX JIMÉNEZ BOTÍAS  
BARCELONA

Signaturit es un proyecto que nació hace un año y medio, aunque la idea es algo anterior. Juan Zamora había trabajado para diferentes departamentos de tecnología de entidades bancarias. Banc Sabadell, BBVA y en último lugar, Caixa Penedès. Su función era hacer de nexo entre la entidad financiera y las consultoras externas. «**Me encontraba con que en este puesto había presupuestos y documentos internos del banco que tenían que ser firmados e intenté encontrar alguna herramienta que facilitara este proceso porque esperar hasta tres semanas por una firma no me parecía muy operativo**», comenta.

Buscó algunas soluciones en el mercado, pero no encontró la adecuada. Esa situación coincidió con un cambio de orientación profesional. Zamora empezó a profundizar en las aplicaciones móviles y decidió hacer un máster en la Universitat Politècnica de Catalunya (UPC) para especializarse en los negocios relacionados con la movilidad. Con los conocimientos adquiridos decidió retomar el proyecto para conseguir un sistema de firma *online*. «**A partir de ahí, generamos un prototipo y lo presentamos a Incubio**», una incubadora de empresas de Barcelona. «**Empezamos a hacer toda la validación legal, validación de mercados y el contacto con usuarios para ver si el pro-**

**yecto resolvía una necesidad real. Fue bien e iniciamos la creación de un equipo**», explica Zamora. Incorporó a profesionales de Incubio, básicamente a Salvador Severich, responsable de marketing, primero a tiempo parcial y finalmente a tiempo completo.

Se trataba de establecer la plataforma para poder firmar cualquier documento de forma *online*, que tuviera total validez legal y que no fuera necesario un *hardware* específico, ni instalar nada en el dispositivo y que lo pudiera utilizar cualquier persona sin tener conocimientos técnicos previos. El procedimiento diseñado es relativamente sencillo. Se realiza a través del correo electrónico. La persona que requiere la firma adjunta el contrato, pone la dirección del destinatario, es decir, de la persona que tiene que firmar ese contrato, y lo único que tiene que hacer es añadir a la dirección de correo: punto-signature-punto-it. Se envía el correo, que recibe la otra persona, que puede abrir el contrato en un ordenador, tableta o móvil, firmarlo y devolverlo.

Ambas partes reciben la copia del documento firmado de forma manuscrita -con el dedo, un lápiz estilográfico o incluso con el ratón del ordenador- y el solicitante recibe el documento ya firmado más otro probatorio en el que aparecen todos los pasos e información de ese proceso, para garantizar que no se pueden hacer manipulaciones posteriores del documento. «**Si alguien**



## Juan Zamora

► **Consejero delegado y fundador de Signaturit**

A través de esta joven empresa ha encontrado la fórmula para que la firma de un documento no se convierta en una irremediable pérdida de tiempo. Internet es un soporte rápido que también permite la seguridad.

lo hiciera, aparecería el rastro», comenta Zamora. Reconoce el consejo delegado de Signaturit que existen otros métodos de firma *online*, aunque «**ninguno ofrece un sistema tan seguro y ágil**», que además permite firmar contratos internacionales, no como el certificado electrónico, «**que básicamente sirve para identificarte en Hacienda**», comenta.

Signaturit tiene dos modelos de negocio, uno asociado al correo electrónico que se enfoca a pymes y otro producto que es una aplicación, un servicio que se integra directamente en los procesos informáticos de las empresas y que no tiene que pasar ni por el correo electrónico. «**El botón imprimir o guardar se puede sustituir por enviar a firmar**».

La empresa tiene oficina en Barcelona y Ámsterdam. De hecho fue una de las 11 seleccionadas entre 700 em-

presas para participar en Startbootcamp, una aceleradora de empresas holandesa. Esa relación le valió para abrirse mercado allí y acercarse a fondos de inversión que ahora participan en una segunda ronda de inversión de hasta 500.000 euros. Otros 100.000 los aporta el Banc Sabadell, pues Signaturit es una de las empresas seleccionadas en el programa BStartup 10, que el banco realiza junto con el emprendedor Dídac Lee.

«**Creemos que el nuestro es un proyecto sólido**», dice Zamora. «**Esperamos facturar dos millones de euros en el 2016 y alcanzar el punto de equilibrio**». Él y sus dos socios -Salvador Severich y Javier Martínez- seguirán manteniendo la mayoría en el capital social y el grupo de inversores se acercará al 20% de los fondos invertidos. ≡

ALBERT BERTRAN