

SESIÓN 'SOLUCIONES TECNOLÓGICAS PARA AGILIZAR LA GESTIÓN DE LAS PYMES'

## Transparencia, facilidad de uso y ahorro, principales beneficios de las soluciones tecnológicas para pymes

18 DE ABRIL DE 2016.- En un contexto en que la transformación digital se ha convertido en un requisito *sine qua non* para compañías de cualquier perímetro y sector, Signaturit, Kantox, NoviCap y Captio han explicado a través de cuatro casos de éxito cómo la tecnología pone al alcance de las pequeñas y medianas empresas grandes ventajas en términos de eficacia, productividad y reducción de costes a precios competitivos. Y cómo lo hace, además, mediante soluciones de manejo sencillo e intuitivo.

La sesión 'Soluciones tecnológicas para agilizar la gestión de las pymes' se ha iniciado con la intervención de Matías Pueyo, Director General de la empresa de gestión de centros cívicos e instalaciones deportivas municipales Lleuresport, quien ha compartido con los asistentes su experiencia utilizando [Signaturit](#) para la firma electrónica de contratos y para su almacenamiento y acceso remoto en la nube.

Pueyo ha indicado que la actividad de Lleuresport, altamente estacional, requiere la formalización *"de entre 100 y 150 contratos o gestiones laborales al mes"*. *"Gracias al uso de Signaturit –que permite solicitar o realizar firmas electrónicas 100% legales desde cualquier dispositivo– nos ahorramos los costes de desplazamiento para llevar esos contratos de ida y vuelta a los centros y hemos reducido el espacio que ocupa nuestro archivo físico y nuestro gasto en papel"*, ha añadido. *"Pero lo más importante es que nuestro departamento de recursos humanos ha liberado una gran cantidad de tiempo que hoy destina, por ejemplo, a una mayor atención y dinamización de nuestro portal del empleado"*.

Por su parte, Eulalia Grau, Directora Financiera de la compañía de soluciones para la movilidad DMI, ha relatado su experiencia utilizando [Kantox](#) para el intercambio de divisas: *"Nuestra sede en Barcelona recibe a menudo pagos en euros y libras que luego debemos transferir a Asia y Estados Unidos, de modo que el cambio de divisas constituye una pieza central de nuestra gestión financiera. Antes de conocer e iniciar nuestra colaboración con Kantox, este proceso tenía asociadas unas comisiones opacas por parte de los bancos y podía demorarse entre tres y cuatro días; ahora, en cambio, lo completamos en un día o día y medio, de forma totalmente transparente y a un coste muy inferior"*. A este respecto, Kantox ahorra de media un 1,3% a sus clientes en sus operaciones cambiarias en comparación a los bancos, una de las claves que le han permitido intercambiar 3.000 millones de euros desde su lanzamiento.

En tercer lugar, Joaquim Pérez, Director General de Gussinyer, se refirió a cómo [NoviCap](#) ha permitido a esta ingeniería, especializada en sectores nuclear y petroquímico, crecer sin el lastre de trabajar para clientes que pagan a menudo a 30, 60 o hasta a 120 días, en términos de flujo de caja. *"Nuestra actividad es muy intensiva en contratación de proveedores y en solicitud de homologaciones, y eso nos obliga a disponer de la liquidez suficiente durante la ejecución de proyectos que no cobramos hasta su finalización. Con NoviCap, podemos descontar facturas en apenas 24 o 48 horas de forma rápida, con absoluta transparencia sobre los costes de cada operación y sin necesidad de dar las garantías personales que sí nos solicitan los bancos"*.

Por último, y a modo de cierre, Jordi Tormo, Director de IT de Crisolar, grupo líder en la producción de frutos secos y mayor operador de almendra de origen nacional, habló de cómo la gestión digital de gastos de viajes corporativos a través de [Captio](#) ha derivado en diversas ganancias de productividad para su compañía.

*“Nuestro anterior sistema de gestión de gastos de viajes requería al reportador cumplimentar una hoja de Excel, su posterior interpretación por parte del supervisor y el transporte físico de los tickets a nuestras oficinas centrales. Al estar presentes en todo el territorio nacional y operar en 37 países, este proceso era largo, costoso y estaba expuesto a la equivocación. Con Captio, basta con fotografiar cada ticket para que la plataforma lo analice, garantice su alineamiento con nuestra política de gastos y lo dirija al departamento financiero: una facilidad de uso reconocida y alabada por unos empleados que, a menudo, son reacios o poco expertos en el manejo de la tecnología”.*

### **Sobre Signaturit**

Signaturit es una *startup* fundada en 2013 que brinda una solución puntera para que compañías e individuos soliciten firmas electrónicas con plena validez legal conforme a la Normativa Europea 910/2014 o a las E-SIGN y UETA acts estadounidenses desde cualquier dispositivo (ordenador, tablet o smartphone). Con más de 1.000 clientes en 40 países, Signaturit optimiza el proceso de firma, evitando a sus usuarios la necesidad de visitar páginas de proveedores o descargar aplicaciones. Permite a autónomos, pymes y grandes empresas digitalizar un proceso que para muchas compañías implica todavía el uso de papel, reduciendo sus costes de envío e impresión, acelerando sus ciclos de facturación y brindándoles un registro con su histórico de peticiones de firmas. Signaturit fue una de las once *startups* seleccionadas, de entre las 700 que aplicaron, a Startupbootcamp Ámsterdam, votada como la mejora aceleradora europea.

Para más información, [www.signaturit.com](http://www.signaturit.com)

### **Sobre Kantox**

Kantox es una empresa Fintech multinacional que ofrece soluciones para la gestión de divisas. Nuestro conocimiento y productos permiten a nuestros clientes gestionar su exposición de divisas, crear estrategias de cobertura, automatizar las transacciones en divisa y procesar pagos internacionales de forma inteligente. Generamos ahorros significativos, eficiencia y productividad con total transparencia. Nuestros ya más de 1.700 clientes ya han cambiado más de 2.000 millones de dólares en más de 20 países. Kantox tiene sede en Londres y está autorizada por la Financial Conduct Authority (Nr. FRN 580343).

### **Sobre NoviCap**

NoviCap fue co-fundada por Federico Travella (CEO, 27 años), ex director general de Rocket Internet en el Sudeste Asiático; Marc Antoni Macià (COO, 26 años), ex director de estrategia en Westwing y fundador de Palila; y Nicolas Overloop (CTO, 28 años), primer ingeniero en Geckoboard con amplia experiencia en marketplaces online. Marc Macià es un joven empresario que, como muchos otros, encontró dificultades para hacer crecer su empresa Palila, una empresa de accesorios de moda y tecnología que se enfrentaba a periodos de cobro de entre 60 y 90 días impuestos por sus clientes más grandes. En el Programa de Talento Joven (YTP) del IESE, Marc se reunió con Federico Travella y comenzaron a explorar el problema. Nicolas Overloop, la mente técnica del equipo, se unió al proyecto y comenzaron su viaje para crear una solución de financiación para las pymes en Europa. NoviCap tiene sedes en Barcelona y Londres y cuenta con un equipo de 30 jóvenes profesionales internacionales.

### **Sobre Captio**

Captio es la plataforma líder en el mercado español para la gestión de viajes de empresa, mediante la digitalización de los tickets y extracción automática de los datos a partir de una foto tomada con un smartphone. Esta captura substituye al ticket original a todos los efectos, ya que es la primera solución homologada por la Agencia Tributaria (AEAT), integrando el proceso de gestión de gastos en un único flujo sin papeleo, sin tareas manuales y sin fraudes, permitiendo a las empresas ahorrar tiempo y dinero. La empresa se fundó en Tortosa en 2012 y, a día de hoy, cuenta con presencia en 10 países y crece a un 400% anual. A día de hoy, Captio ha consolidado su liderazgo en el mercado español con clientes entre las empresas del IBEX35 como BBVA, Bankinter o Telefónica, además de multinacionales como Carrefour, Petronas, Ticketmaster o Pierre Fabre.