

MÓN
EMPRESARIAL

AIJEC

Olivé, Elías i Font, finalistes a emprenedor de l'any

■ Gerard Olivé (BeRepublic, Antai), José Elías (Audax) i Martina Font (Font Packaging) són els finalistes del Premi Jove Empresari 2016 que concedeix l'Associació de Joves Empresaris de Catalunya (Aijec). En la categoria de millor iniciativa empresarial, opten al premi Nabla Thermoelectrics, Signaturit i Transplant Biomedicals. Els premis de la XXIV edició es lliuraran el 5 de juliol. / Redacció

DUN

Més de 53.000 declaracions agràries presentades al 2017

■ La campanya de la Declaració Única Agrària (DUN) 2017 ha finalitzat amb 53.251 declaracions presentades a Catalunya. La DUN és el canal principal de gestió administrativa de la conselleria d'Agricultura i permet a tots els pagesos i ramaders la sol·licitud dels ajuts directes i del Contracte Global d'Explotació (ajuts a la competitivitat i a la sostenibilitat) de la Política Agrària Comuna (PAC). / ACN



Pagesos a Gratallops

VICENÇ LLURBA

REPARTIDORS.CAT

L'empresa de repartiment factura mig milió

■ L'empresa de repartiment de correu comercial Repartidors.cat compleix 30 anys amb una facturació de prop de mig milió d'euros i una plantilla de 15 persones. Remei Espadas directora de l'empresa defensa l'ofici de repartidor com "digne" i "estable" i alerta dels riscs de la competència deslleial que es basa en la subcontractació poc especialitzada. / Redacció

L'empresa d'automatització de serveis, creada a Nuclio, canvia de cúpula i preveu una nova ronda de 500.000 euros

Eelp aprèn ràpid

MAR GALTÉS
Barcelona

Dels inicis d'internet es persegueix el somni d'universalitzar els serveis de majordom, sinònim màxim de la personalització i de l'estalvi de temps. Cada vegada la tecnologia ho posa més fàcil, i més ara amb la introducció dels chatbots per automatitzar processos; encara que no és fàcil trobar el model de negoci que ho faci escalable, cosa a la qual aspiren totes les start-ups.

En això treballa Eelp, l'aplicació creada a finals del 2016 a dins de Nuclio Venture Builder, el vehicle de nous negocis de l'emprenedor Carlos Blanco. Eelp acaba de canviar de cúpula: la directora general, Nina Alastruey, s'ha desvinculat de l'empresa, la direcció de la qual ha assumit Alex Díaz, fins ara director d'operacions de Nuclio. Marc Costa, exdirectiu d'Acciona Facility Services, que ja és inversor d'Eelp, s'hi incorpora com a president.

En aquesta nova etapa, Eelp també ha modificat el seu model de negoci; fins ara havia mitjançat uns 1.500 serveis, amb 300 clients actius, però el sistema de tarifa plana que pagaven els usuaris s'ha convertit en un pagament per ús. I s'ha introduït un sistema de quota per a grans empreses, explica Díaz.

"Eelp va començar com una empresa de serveis vip, tipus concierge, que no és escalable. Ara ens posicionem com una empresa de software d'automatització aplicada a tota mena de serveis de demanda", diu Díaz. La porta d'accés al mòbil per a, com si escriguéssim un whatsapp, reservar restaurants, missatgeria, dema-



Alex Díaz i Carlos Blanco

El model inicial d'app de servei de majordom evoluciona amb la introducció dels 'chatbots'

nar hora en el metge, comprar un bitllet d'avió, trobar unes cadenes de neu de determinada mesura, contractar un servei de neteja o de cura de persones grans, lliurar uns papers a l'Administració... Fins i tot una companyia els va encarregar revisar un balanç d'empresa que no quadrava, i Eelp els ho va solucionar, a través d'una gestoria associada, per 100 euros. "El primer pas és ensenyar als proveïdors com treballar, després serà integrar les seves apps". Entre els proveïdors figuren Glovo, Akasa o Joiners.

El gran salt és l'automatització dels processos, assegura Díaz: "Tota activitat interna s'està traslladant a un ERP. Un call center, si depèn de persones, no és escalable. I estem introduint chatbots: sobre la base del motor de Google, es fa l'aprenentatge, tot i que encara hi ha d'haver alguna persona darrere".

Eelp també ha reactivat la ronda d'inversió prevista, de 400.000 euros més uns altres 100.000 de finançament públic. "El 55% es destinarà a l'adquisició d'usuaris i màrqueting; el 30%, a tecnologia, i la resta, a operacions", explica Díaz. "D'aquí a quatre mesos anirem a Madrid. I després a París o Londres, i per això caldrà una nova ronda". Eelp, que té el seu model d'inspiració en la nord-americana Magic, actualment ocupa 12 persones.●

Núria Martín, nova directora d'Osborne Clarke per a Espanya

BARCELONA Redacció

L'advocada Núria Martín ha estat nomenada sòcia directora d'Osborne Clarke a Espanya, on la firma disposa de tres oficines a Barcelona, Madrid i Saragossa. El nomenament s'ha produït arran de la renúncia de Tomàs Dagà en les funcions directives per dedicar-se en exclusiva als seus clients.



Núria Martín, d'Osborne

Martín, llicenciada el 1982 per la Universitat de Barcelona i màster en Dret Tributari, porta més de trenta anys en exercici i ja era sòcia d'Osborne Clarke des del 1994. Aquest despatx internacional compta amb uns 800 advocats repartits entre les oficines de Bèlgica, França, Alemanya, Itàlia, Holanda, el Regne Unit, els Estats Units i Hong

Kong. A Espanya, l'organització té 80 advocats, dels quals 18 són socis del despatx.

En els últims anys, Osborne Clarke ha crescut molt, sobretot gràcies a les operacions empresarials de fusions i adquisicions -afavorides per l'abundantíssima liquiditat que injecten els bancs centrals en el sistema- i els refinançaments de deute, tant les d'empreses en dificultats com les de les companyies que han aprofitat les circumstàncies actuals per millorar l'estructura del seu passiu i fer-lo més sostenible.

Tot i això, l'objectiu de Martín no és la mida, sinó la rendibilitat de la seva companyia. "L'important no és facturar moltíssim més, sinó que les operacions que fem aportin valor afegit al client i siguin alhora rendibles per a nosaltres", assegura Martín. El despatx renuncia, per tant, a tirar els preus, com fan de vegades alguns dels seus competidors.

Sense oblidar el creixement, la nova directora d'Osborne Clarke a Espanya vol millorar la coordinació entre les tres oficines de la firma per guanyar en eficiència i servei al client. "No és sol que no competim entre nosaltres, sinó que ens assegurem que cada treball el realitza sempre el millor equip possible del nostre despatx", afegeix Martín. En aquest sentit, Osborne Clarke ofereix una peculiaritat: està organitzat per sectors d'activitat i no pas per àrees de pràctica.●

Immobilariària

Els diumenges amb

LA VANGUARDIA

**COMPRAMOS
EDIFICIOS EN
BARCELONA**

CON O SIN INQUILINOS

T. 934 670 013

M. 639 578 280

PIS REFORMAT EN VENDA
Mercat Sants - Fca. rehab.
75 m². 3 hab. Ascensor.
300.000 € 607 944 749

Tu mejor préstamo
Soluciones Urgentes de Liquidez

Concedemos Préstamos
Desde 6.000€ hasta 500.000€

Solo con la garantía de una propiedad

¡Llámanos!

934870380

Visítanos en Paseo de Gracia 37, 3º 1ª - Barcelona

www.tumejorprestamo.com

EJECUTIVO MULTINACIONAL

**BUSCA VIVIENDA
EN COMPRA Ó ALQUILER**

Z. Alta, Les Corts, Ensanche, S. Família etc

Tel. 630 012 141 y 93 209 88 66